

## Programa. Negociación de los elementos esenciales del contrato de futbolista profesional

### Justificación

En el contexto actual del deporte profesional, la contratación y negociación de los derechos y deberes de los actores involucrados —principalmente clubes, futbolistas, agentes y patrocinadores— ha adquirido una complejidad creciente, tanto desde el punto de vista jurídico como comercial. La profesionalización del deporte, sumada a la internacionalización de las competencias y a la evolución del marco regulatorio de entidades como FIFA, UEFA y ligas nacionales, exige a los profesionales una comprensión integral de los procesos de negociación y los elementos contractuales implicados.

Existe una demanda creciente de formación especializada en contratación deportiva, tanto por parte de profesionales del derecho como de agentes, gestores deportivos y directivos de clubes. Este programa responde a esa necesidad, ofreciendo una propuesta académica rigurosa y actualizada, que articula aspectos legales, estratégicos, económicos y éticos, fundamentales para intervenir eficazmente en el entorno profesional del deporte. Asimismo, atiende a un vacío formativo en muchas regiones donde la formación legal específica en materia deportiva es limitada, con impacto directo en la profesionalización del sector.

### Finalidad

La finalidad del programa es formar profesionales altamente capacitados para intervenir en procesos de negociación y contratación dentro del ámbito deportivo, con una perspectiva integral que combina conocimiento legal, habilidad negociadora, comprensión del contexto económico y social del deporte, y sensibilidad ante los intereses de los distintos actores involucrados.

Al finalizar la formación, los participantes habrán desarrollado competencias clave para asesorar, diseñar, negociar y gestionar contratos de deportistas profesionales, comprendiendo aspectos como derechos de imagen, remuneración variable, duración contractual, privacidad, derechos de terceros y participación de agentes. Los egresados serán capaces de aplicar criterios jurídicos, técnicos y éticos en su toma de decisiones,

posicionándose como profesionales estratégicos en clubes, asociaciones, despachos jurídicos y organizaciones vinculadas al deporte.

## Objetivos

- **Objetivo general**

Brindar a los participantes los conocimientos, herramientas y habilidades necesarias para analizar, diseñar y negociar contratos deportivos profesionales, comprendiendo el marco jurídico y comercial que rige la relación entre deportistas, clubes, agentes y otros actores relevantes en el ámbito deportivo.

- **Objetivos específicos**

- Comprender el contexto jurídico, económico y psico-social que condiciona las negociaciones deportivas.
- Analizar en profundidad los elementos esenciales de los contratos de futbolistas profesionales.
- Interpretar y negociar los derechos de imagen y de propiedad intelectual en el entorno deportivo, considerando la intervención de terceros como patrocinadores y organismos.
- Conocer el rol de los agentes deportivos en los procesos de contratación, identificando sus obligaciones, contratos y potenciales conflictos.

- **Competencias**

- Aplicar técnicas avanzadas de negociación adaptadas al contexto deportivo profesional, considerando factores financieros, sociales y deportivos que influyen en el proceso contractual.
- Interpretar y redactar cláusulas contractuales propias de la contratación de futbolistas profesionales, incluyendo aspectos como duración, remuneración, confidencialidad, y terminación anticipada.
- Gestionar y defender los derechos de imagen y propiedad intelectual de los jugadores y clubes, integrando los intereses de terceros como patrocinadores y organismos reguladores.

- Analizar el marco regulatorio nacional e internacional que rige la figura del agente deportivo, identificando su rol, responsabilidades contractuales y mecanismos de resolución de conflictos.

## Estructura

Módulo 1. Obligaciones de carácter deportivo y otras obligaciones de carácter accesorio.

Experto: Nacho Ordín

Módulo 2. Duración del contrato. Supuestos de prórroga y de terminación anticipada del contrato.

Experta: Cristina Belloque.

Módulo 3. Remuneración del futbolista profesional.

Experta: Cristina Belloque.

Módulo 4. Otras cláusulas del contrato laboral con especial relevancia: confidencialidad; protección de datos de carácter personal; examen médico, asistencia médica y seguros; ley aplicable y jurisdicción

Experto: Nacho Ordín.